

Wil jij ook bijdragen aan het leren van de toekomst?

Het leven bestaat uit leren. We beginnen er al mee als we net geboren zijn. Daarna blijven we leren en ons ontwikkelen, want dat helpt ons verder te komen in het leven. Pearson wil daaraan bijdragen en stelt alles in het werk om dat te bereiken. Jij ook?

Pearson is 's werelds grootste educatieve uitgever van online en offline studiematerialen. Alles wat Pearson doet is gebaseerd op technologie, van gepersonaliseerd leren tot analyse van voortgangsdta. Door de technologie in het hart van het leerproces te plaatsen, wil Pearson iedereen zo goed mogelijk ondersteunen, motiveren en inspireren.

Wil je een rol spelen in het onderwijs van de toekomst en bijdragen aan goed onderwijs? Staat bij jou de klant op nummer 1 en weet je bij je klanten de juiste snaar te raken?

Voor onze afdeling Sales zijn wij op korte termijn op zoek naar een:

Accountmanager mbo Zorg & Welzijn

Full time, 37,5 uur

Wat ga je doen?

In deze functie staan de volgende verantwoordelijkheden centraal:

- Je zorgt (pro)actief voor het opbouwen, uitbreiden en onderhouden van nieuwe en bestaande klantrelaties, onder meer door het afleggen van bezoeken.
- Je adviseert docenten en onderwijsinstellingen over (digitale) leeroplossingen en de implementatie daarvan in effectieve advies- en verkoopgesprekken.
- Je bent volledig verantwoordelijk voor de commerciële marktwerking van de mbo-markt Zorg & Welzijn.
- Je inventariseert de wensen en de behoeften van docenten en studenten en je koppelt deze informatie terug aan de uitgever en marketeer.
- Je bent verantwoordelijk voor de vastlegging van alle gegevens in een CRM-database.

Dit is de ideale baan voor een gemotiveerde, gedreven en commerciële kandidaat die daarnaast beschikt over affiniteit met het onderwijs en (digitale) leermiddelen.

Wie ben jij?

Wij zijn op zoek naar een enthousiaste, energieke persoonlijkheid die het als een uitdaging ziet om de mbo-markt verder te verkennen voor Pearson en bestaande accounts te managen. Je beschikt verder over:

- kennis van de educatieve markt;
- een netwerk binnen het mbo en/of de educatieve markt;
- een commerciële en klantgerichte instelling;
- overtuigingskracht en goede communicatieve vaardigheden;
- uitstekende organisatorische en administratieve vaardigheden;
- affiniteit met dataverwerking;
- opleidingsniveau hbo/wo;
- saleservaring is een pre;
- rijbewijs (B).

Je gaat werken in een divers team, waaronder ook een marketeer en uitgever. Wij bieden een uitdagende en afwisselende baan in een professionele, internationale en informele werkomgeving. Ons kantoor is gevestigd in Amsterdam (Sloterdijk), maar je bent niet office-based. Je bent regelmatig op pad naar je klanten in heel Nederland.

Wat hebben wij te bieden?

Pearson biedt je een marktconform salaris (CAO Uitgeverijbedrijf). Je krijgt een contract voor bepaalde tijd met uitzicht op een vast dienstverband. Daarnaast bieden we je nog een aantal goede secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder:

- een bonusregeling;
- een pensioenregeling;
- 27 vakantiedagen en 10 ATV dagen op jaarbasis (bij fulltime dienstverband);
- een lease-auto;
- een thuiswerkvergoeding;
- een vergoeding voor de zorgverzekering.

Ben je geïnteresseerd?

Dan horen we graag van je! Solliciteer zo spoedig mogelijk door jouw cv én motivatiebrief te sturen naar: recruitment.peb@pearson.com t.a.v. de HR-afdeling. Uiterlijk binnen 2 weken na je sollicitatie nemen we contact met je op over het vervolg. De sollicitatieprocedure bestaat uit 2 gesprekken.

Meer over ons weten? Bezoek dan onze website: www.pearson.com/nl/

Ingekomen cv's worden uiteraard vertrouwelijk behandeld. In het kader van ons Data Privacy-beleid worden alle gegevens één maand na afronding van de sollicitatieprocedure uit de Pearson Recruitmentmailbox verwijderd.

- Alle aanmeldingen worden gelijk en inhoudelijk behandeld, anoniem solliciteren wordt gewaardeerd.
- We kijken verder dan (geldigheid van) diploma's.
- Wil je iets zeggen over hoe deze vacature inclusiever kan? We horen het graag.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.