



Pearson Benelux zoekt voor de afdeling Sales een:

Accountmanager hoger onderwijs Noord-West Nederland

Voor 5 dagen per week (FT 37,5 uur)

Ben jij commercieel ingesteld en klantgericht? Lijkt het je leuk te werken bij de grootste uitgeverij van online en offline studiematerialen? Dan is dit jouw kans om snel aan de slag te gaan bij Pearson Benelux B.V., een organisatie met wereldwijd vestigingen, waar je veel ervaring kunt opdoen.

Als accountmanager ben je in je eigen regio verantwoordelijk voor het promoten van ons Nederlands- en Engelstalige studiemateriaal bij docenten op hogescholen en universiteiten. Je bouwt je eigen netwerk op en zorgt voor het binnenhalen van nieuwe klanten en het behouden van bestaande business. Alle informatie verwerk je en houd je bij in het CRM systeem Salesforce.

Wat zijn de functie-eisen?

Je beschikt over de volgende competenties:

- Opleidingsniveau hbo/wo;
- kennis van de academische wereld/hbo-markt;
- een commerciële en klantgerichte instelling;
- overtuigingskracht en uitstekende communicatieve vaardigheden in Nederlands en Engels;
- uitstekende organisatorische vaardigheden;
- werkervaring in een sales functie met aantoonbaar succes;
- rijbewijs B.

Wie ben jij?

Wij zoeken een nieuwe collega met de volgende eigenschappen:

- Je bent gemotiveerd en gedreven;
- Je kunt zowel zelfstandig als in teamverband goed functioneren;
- Je houdt van uitdagingen;
- Je bent een energieke persoonlijkheid;
- Je kunt kansen signaleren en benutten;

Wat krijg je ervoor terug?

Het team bestaat uit acht personen, van wie drie directe collega's. Wij bieden een uitdagende en afwisselende baan in een professionele, internationale en informele werkomgeving.

Ons kantoor is gevestigd in Amsterdam-Sloterdijk, maar jij werkt vanuit je home office. Je bent regelmatig op pad naar je klanten in de regio Noord-West Nederland.



Pearson biedt een marktconform salaris (cao Uitgeverijbedrijf), een contract voor bepaalde tijd met uitzicht op een vast dienstverband en goede secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder:

- een bonusregeling;
- een pensioenregeling;
- 27 vakantiedagen (bij fulltime dienstverband);
- een leaseauto;
- een laptop en telefoon;
- een onkostenvergoeding;
- een vergoeding voor de zorgverzekering.

Ben je geïnteresseerd?

Herken je jezelf in het profiel en lijkt deze functie je uitdagend? Solliciteer dan zo spoedig mogelijk door jouw cv én motivatiebrief te sturen naar: recruitment.peb@pearson.com t.a.v. de HR-afdeling.

Meer over ons weten? Bezoek dan onze website <https://www.pearson.com/nl/>

Je hoort binnen twee weken na je sollicitatie of je wordt uitgenodigd voor een gesprek. Cv's en e-mails die we ontvangen worden vertrouwelijk behandeld. Alle persoonsgegevens worden uiterlijk vier weken na het afronden van de sollicitatieprocedure verwijderd. Voor meer info zie ook de [AVG](#).

- Alle aanmeldingen worden gelijk en inhoudelijk behandeld, anoniem solliciteren wordt gewaardeerd.
- We kijken verder dan (geldigheid van) diploma's.
- Wil je iets zeggen over hoe deze vacature inclusiever kan? We horen het graag.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.